



FSMART อัพระบบตู้บุญเติม

■ ให้บริการรองรับ“ถอนเงิน” ■ เตรียมทบทวนเป้าหมายได้



ณรงค์ศักดิ์
เลิศทรัพย์ทวี

นิวส์ คอนเน็คท์ - FSMART ลุยอัปเดตศักยภาพตู้บุญเติม เพิ่มระบบถอนเงินจากตู้ คาดเริ่มใช้ ในครึ่งปีหลังสตรัทก่อน 2 พันตู้ รับปีนี้ จำเป็นต้องทบทวนเป้าหมายรายได้หลังเศรษฐกิจไม่เอื้อ

นายณรงค์ศักดิ์ เลิศทรัพย์ทวี กรรมการผู้จัดการ บริษัท ฟอรัท สมาร์ท เซอร์วิสเซ จำกัด (มหาชน) หรือ FSMART เปิดเผยว่า บริษัท อยู่ระหว่างพัฒนา “ตู้บุญเติม” ให้มีบริการถอนเงินได้ด้วย คาดว่าจะเห็นในช่วงครึ่งปีหลัง และคาดว่าในระยะ 1 ปีจากที่เริ่มดำเนินการ จะมีตู้ให้บริการทั้งสิ้น 2,000 ตู้ โดยบริษัทฯ จะมีรายได้มาจากค่าบริการถอนเงินซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างหารือกับพันธมิตรเพื่อสรุปรายละเอียดต่างๆ ให้มีความชัดเจนยิ่งขึ้น

ขณะที่ธุรกิจใหม่ซึ่งได้แก่ ธุรกิจให้บริการทางการเงินและสินเชื่อครบวงจร ปีนี้บริษัทฯ คาดปล่อยสินเชื่อใหม่ได้ 400-500 ล้านบาท จากช่วงครึ่งปีแรกปล่อยสินเชื่อไปแล้ว 50 ล้านบาท

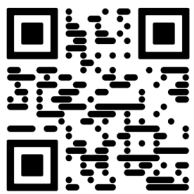
ซึ่งหลังจากที่มาตรการล็อกดาวน์ผ่านพ้นไป จะสามารถปล่อยสินเชื่อได้สะดวกมากยิ่งขึ้น สำหรับแนวโน้มผลดำเนินงานในปีนี้ บริษัทฯ ทยูระหว่างทบทวนเป้าหมายใหม่

จากเดิมที่คาดการณ์ได้ 5% เพื่อให้สอดคล้องกับภาวะเศรษฐกิจและผลกระทบการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 ขณะที่ผลประกอบการไตรมาส 2/63 บริษัทฯยอมรับว่าจะปรับตัวลดลงเมื่อเทียบกับไตรมาส 1/63 เนื่องด้วยได้รับผลกระทบจากการที่รัฐบาลออกมาตรการช่วยเหลือประชาชน ไม่ว่าจะเป็นการให้อินเตอร์เน็ตฟรี 100 GB เป็นเวลาระยะเวลา 30 วัน และการให้ประชาชนโทรฟรี 100 นาที เป็นระยะเวลา 45 วัน รวมถึงค่าไฟฟ้าฟรี อย่างไรก็ตาม บริษัทฯมองว่าเป็นผลกระทบระยะสั้นเท่านั้น

ปัจจุบัน บริษัทฯมีตู้บุญเติมจำนวน 130,357 จุดทั่วประเทศ และมีฐานลูกค้า 23 ล้านเบอร์และมีการใช้บริการ 1.7 ล้านรายการต่อวัน จาก 85 บริการภายในตู้

ตู้ปันสุข.... บริษัท แอตลาส ออยล์ จำกัด ในเครือ บมจ.พีทีจี เอ็นเนอยี หรือ PTG ได้เริ่มต้นโครงการ “พีที ตู้ปันสุข ปันน้ำใจ” ที่สถานีบริการ LPG 10 สาขา และล่าสุด “บริษัท เอก-ชัย ดิสทริบิวชั่น ซิสเทม จำกัด” หรือ เทสโก้ โลตัส ร่วมสนับสนุนสินค้าเพื่อการอุปโภค และบริโภคเติมตู้ปันสุข เพื่อส่งมอบให้ผู้เดือนร้อนจากสถานการณ์การแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 โดยบริษัทฯไม่หยุดที่จะทำโครงการช่วยเหลือสังคม เพื่อให้ผ่านพ้นวิกฤตครั้งนี้ไปได้ด้วยกัน





AOT ชงแผนบริหาร 3 สนามบิน



นิตินัย
ศิริสมรรถการ

นิวิศ คอนเน็คท์ – AOT เสนอแผนธุรกิจบริหาร 3 สนามบิน “อุดรธานี-บุรีรัมย์-กระบี่” ให้คณะกรรมการพิจารณา สัปดาห์หน้า ขณะที่แผนพัฒนาสนามบินเชียงใหม่และภูเก็ต แห่งที่ 2 ยังไม่คืบ

นายนิตินัย ศิริสมรรถการ กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท ท่าอากาศยานไทย จำกัด (มหาชน) หรือ AOT เปิดเผยถึงความคืบหน้า

แผนบริหารท่าอากาศยานอุดรธานี บุรีรัมย์ และกระบี่ ที่อยู่ภายใต้กำกับดูแลของกรมท่าอากาศยาน (ทย.) ว่าในสัปดาห์หน้า AOT เตรียมเสนอแผนธุรกิจ (Business Model) ให้กับคณะกรรมการพิจารณาแผน ที่มีนายชัยวัฒน์ ทองคำคูณ ปลัดกระทรวงคมนาคมเป็นประธานพิจารณา สำหรับรูปแบบการบริหารนั้น อาจจะเป็นรูปแบบของการจ้างบริหารตามการกำหนด

ระยะเวลา และมีการกำหนดการันตีผลตอบแทน และส่วนแบ่งรายได้ให้กับกรมท่าอากาศยาน ซึ่ง AOT มีแผนธุรกิจอยู่แล้วว่าจะบริหารท่าอากาศยานอย่างไร โดยไม่ได้แค่เข้าไปบริหารเพื่อให้ได้เงินอย่างเดียว แต่ต้องมีการลงทุนเพื่อพัฒนาท่าอากาศยานเพิ่มขีดความสามารถในการรองรับผู้โดยสารในแต่ละสนามบินด้วย ซึ่งต้องดูจุดคุ้มทุนในระยะยาวด้วย

ส่วนการพิจารณาเลือกท่าอากาศยานอุดรธานี บุรีรัมย์นั้น เนื่องจากโครงสร้างน่านฟ้ามีปริมาณเที่ยวบินไม่หนาแน่น และสามารถพัฒนาให้เป็นศูนย์กลางการบินในภาคอีสานรองรับความแออัดของท่าอากาศยานสุวรรณภูมิ และดอนเมือง ซึ่งต่อไป จากต่างประเทศสามารถบินตรงลงที่อุดรธานีและบุรีรัมย์ได้ และสามารถเชื่อมต่อไปยังประเทศเพื่อนบ้านได้สะดวก ส่วนความคืบหน้าการพัฒนาสนามบินเชียงใหม่ แห่งที่ 2 และสนามบินภูเก็ต แห่งที่ 2 ที่ จ.พังงานั้น ยังอยู่ระหว่างการพิจารณาของสำนักงานการบินพลเรือนแห่งประเทศไทย (กพท.)

BAM หนัดดอกเบี๋ยลดภาระลูกค้า

นิวิศ คอนเน็คท์ - BAM ปรับลดอัตราดอกเบี้ยเงินให้สินเชื่อทุกประเภทลง 0.25% ต่อปี เพื่อช่วยลดภาระลูกค้าที่ปรับโครงสร้างหนี้ และลูกค้าที่ซื้อทรัพย์สินแบบผ่อนชำระ

นายสมพร มูลศรีแก้ว กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัทบริหารสินทรัพย์กรุงเทพพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) หรือ BAM เปิดเผยว่า บริษัทได้ทยอยประกาศปรับลดอัตราดอกเบี้ยเงินให้สินเชื่อลง 0.25% ต่อปี โดยเมื่อวันที่ 21 พ.ค.63 ปรับลดอัตราดอกเบี้ย MLR เหลือ 5.25% ต่อปี และในวันที่ 22 พ.ค.63 ปรับลดอัตราดอกเบี้ย MOR เหลือ 5.75% ต่อปี และ MRR เหลือ 5.75% ต่อปี เพื่อช่วยลดภาระลูกค้าปรับโครงสร้างหนี้ และลูกค้าที่ซื้อทรัพย์สินรถการขายแบบผ่อนชำระกับ BAM

การปรับลดอัตราดอกเบี้ยครั้งนี้เหมาะสมกับสถานการณ์ทางการเงินในปัจจุบัน และสอดคล้องกับนโยบายของธนาคารแห่งประเทศไทย

ลดอัตราดอกเบี้ย

MLR

-

0.25%

เหลือ 5.25 ต่อปี

MOR

-

0.25%

เหลือ 5.75 ต่อปี

MRR

-

0.25%

เหลือ 5.75 ต่อปี

ที่ได้มีการปรับลดอัตราดอกเบี้ยนโยบายไปก่อนหน้านี้

นอกจากนี้ เพื่อเป็นการช่วยบรรเทาภาระของลูกค้าที่มีรายได้ได้น้อย หรือมีงบประมาณจำกัด ที่ประสงค์จะซื้อทรัพย์สินประเภทห้องชุดพักอาศัยแบบผ่อนชำระกับ BAM ราคาไม่เกิน

500,000 บาท ซึ่งมีเงื่อนไขพิเศษคือ ไม่มีเงินดาวน์ ผ่อนเริ่มต้นถูกกว่าเช่าเพียง 700 – 2,800 บาท ต่อเดือนในปีแรก คิดอัตราดอกเบี้ย 0% 2 ปีแรก จากนั้นคิดอัตราดอกเบี้ย MLR BAM ตลอดอายุสัญญา รวมถึง BAM ยังได้จัดโปรโมชั่นพิเศษสำหรับลูกค้าที่ซื้อทรัพย์สินทุกประเภททั้งบ้าน ที่ดิน คอนโด อาคารพาณิชย์ แบบผ่อนชำระกับ BAM ราคาขายไม่เกิน 3 ล้านบาท รับอัตราดอกเบี้ยพิเศษ 0% 2 ปีแรก จากนั้นคิดอัตราดอกเบี้ย MLR BAM ตลอดอายุสัญญา

ขณะเดียวกัน BAM ยังเปิดให้ลูกค้าที่ซื้อทรัพย์สินรถการขายเป็นเงินสด หรือขอสินเชื่อจากสถาบันการเงินอื่น ได้มีโอกาสซื้อทรัพย์สินในราคาลดพิเศษ 10-30% และในช่วงจัดโปรโมชั่นยังได้รับฟรีค่าธรรมเนียมการโอนกรรมสิทธิ์สำหรับทรัพย์สินที่มีราคาอนุมัติขายไม่เกิน 3 ล้านบาท เป็นต้น



ประจำวันที 27 พฤษภาคม 2563

www.newsconnex.com

TNP ฝ่าศึก.ชิม-ตันรายได้พุ่ง10%

นิวส์ คอนเน็คท์ - TNP กวาดซื้อที่ย่าน เชียงราย-เชียงใหม่หวังต่อยอดธุรกิจ ผุดสาขาเพิ่ม มั่นใจรายได้ปีนี้โตกว่า 10% ไม่หวั่นเศรษฐกิจชะลอ

เกิ้ลซกรหญิงอมรพุดมิพริยะรองกรรมการผู้จัดการบริษัทธนพิริยะจำกัด (มหาชน) หรือ TNP เปิดเผยว่า ขณะนี้บริษัทได้เข้าซื้อที่ดิน แห่งใหม่จำนวนหลายแปลง เพื่อเตรียมไว้ เปิดสาขาเพิ่มในอนาคต จากเดิมที่เป็นการเช่า ที่ดินเบื้องต้นได้ใช้งบลงทุนไปแล้ว 40 ล้านบาท และจะทยอยเข้าลงทุนซื้อที่ดินบริเวณเชียงราย และเชียงใหม่อย่างต่อเนื่อง โดยปัจจุบันราคา ที่ดินอยู่ในระดับที่ต่ำ สามารถสร้างโอกาส ผลตอบแทนได้ในระยะต่อไป ขณะที่สาขาเดิมนั้น บริษัทได้เข้าซื้อที่ดินด้วยเช่นกัน ซึ่งจะลดต้นทุน ในส่วนของการเช่าพื้นที่ได้เป็นอย่างมาก

สำหรับไตรมาส 2/63 บริษัทเตรียม เปิดสาขาใหม่ 1 แห่ง และอยู่ระหว่างการก่อสร้าง อีก 1 แห่งจากแผนที่จะเปิดทั้งปีรวมเป็น 33 แห่ง



เกิ้ลซกรหญิงอมร พุดมิพริยะ

จากปีก่อนมีสาขารวม 29 แห่ง ทั้งนี้บริษัทยังคง เป้ารายได้ปี 2563 เติบโตไม่ต่ำกว่า 10% ถึงแม้ว่า สถานการณ์ในปัจจุบันจะส่งผลให้เศรษฐกิจ ชะลอตัว แต่ธุรกิจของบริษัท เป็นการจำหน่าย สินค้าที่จำเป็นในชีวิตประจำวันกว่า 90% ซึ่งกลยุทธ์ปีนี้ บริษัทยังคงเน้นขยายสาขาใหม่ ให้ครอบคลุมจังหวัดเชียงรายและจังหวัดใกล้เคียง นอกจากนี้ บริษัทยังมีแผนเจาะตลาด

ออนไลน์ด้วยเช่นกัน ซึ่งจากสถานการณ์ ในปัจจุบันส่งผลให้บริษัทมีการเร่งจัดทำ ช่องทางการขายผ่านทางออนไลน์ให้เร็วยิ่งขึ้น คาดว่าจะไม่เกินภายในไตรมาส 2/2563 เบื้องต้น บริษัทจะนำสินค้าบางส่วนขึ้น จำหน่ายภายในหน้าเว็บก่อน และภายในสิ้นปี ถึงจะเสร็จสมบูรณ์ โดยคาดว่าปีนี้มีสัดส่วน ยอดขายจากช่องทางออนไลน์เข้ามาราว 5%

ภาพข่าว



APM เยี่ยมชมกิจการ JPark

นายสมภพ ตักดีพันธ์พนม (ซ้ายสุด) ประธานกรรมการ พร้อมด้วย นายเสกสรรค์ ธโนปจัย (ที่ 3 จากซ้าย) ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และ นางสาว ณัฐิยา ภัทกรกิจจานุรักษ์ (ขวาสุด) ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการ บริษัท แอสเซท โปร แมเนจเม้นท์ จำกัด (APM) เข้าเยี่ยมชมกิจการของ บริษัท เจนโก้ไกล จำกัด (JPark) โดยมี นาย สันติพล เจนวัฒนาไพศาล ประธานเจ้าหน้าที่บริหารให้การต้อนรับ เมื่อเร็ว ๆ นี้

SISB มอบถุงยังชีพ จำนวน 300 ถุง

นายโกมินทร์ ชินบุตร ผู้อำนวยการเขตวังทองหลาง พร้อมด้วยนายเกียรติศักดิ์ รื่นจิตต์ ผู้ช่วยผู้อำนวยการเขต นางสาวอัญชญา บุญสุยา ผู้ช่วยผู้อำนวยการเขต และนางจตุติกันต์ ช่างต่อ หัวหน้าฝ่ายรักษาความสะอาดฯ ร่วมรับมอบถุงยังชีพ ข้าวสาร อาหารแห้ง จำนวน 300 ถุง มูลค่า 100,000 บาท จาก นายยิว สอดโคว ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอสไอเอสบี จำกัด (มหาชน) (SISB) และผู้บริหารโรงเรียนนานาชาติสิงคโปร์ เพื่อนำไปแจกจ่ายให้แก่ประชาชนในพื้นที่ เขตวังทองหลางที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ระบาดไวรัสโควิด-19

